

# Le Plan d'évaluation subjectif-objectif

Si votre client est réticent à remplir la *Stratégie d'intervention et de gestion du stress (SIGS)*, ou si vous remarquez que votre client se comporte différemment, prenez des notes dans l'ordre indiqué à droite pour consigner la réunion et les prochaines étapes prévues.

**1**

## **SUBJECTIF**

Le client rend compte de ce qu'il ou qu'elle ressent.

**2**

## **OBJECTIF**

Observations factuelles faites par le conseiller.

**3**

## **ÉVALUATION**

Synthèse entre le subjectif et l'objectif. Selon vous, qu'est-ce que cela signifie ?

**4**

## **PLAN**

Recommandations et prochaines étapes.

### **SUBJECTIF**

Le client rend compte de ce qu'il ou qu'elle ressent.

Que vous vous dit le client ? Que vous disent les autres personnes dans la vie du client ? Comment le client semble-t-il aborder le monde ?

---

---

---

### **OBJECTIF**

Des observations factuelles et quantifiables faites par le conseiller ou par d'autres personnes.

Quels sont l'apparence du client, son comportement, ses points forts et ses besoins ? Existe-t-il des renseignements auxiliaires pertinents comme des dossiers d'hôpital, des résultats de tests, etc. ?

---

---

---

### **ÉVALUATION**

Synthèse entre le subjectif et l'objectif.

Sur base de ce que le client vous dit, de ce que vous observez et des renseignements auxiliaires, quelle est votre évaluation de la situation du client ?

---

---

---

### **PLAN**

Décrit les paramètres de l'intervention et comprend un plan d'action ainsi que les résultats attendus. Comprend la date du prochain rendez-vous avec vous et le calendrier du plan.

Sur base de votre évaluation de la situation, quelles mesures vous et le client pouvez-vous prendre pour remédier à la situation ? Selon-vous, que se produira-t-il si vous prenez de telles mesures ?

---

---

---



Canadian Mental  
Health Association

Association canadienne  
pour la santé mentale

Toronto

# La santé mentale et le bien-être financier

---

## Le Plan d'évaluation subjectif-objectif



GESTIONNAIRES D'ACTIFS

**BRIDGEHOUSE**

*Plateforme indépendante*

Gestionnaires d'actifs Bridgehouse | [www.bridgehousecanada.com](http://www.bridgehousecanada.com)

33, rue Yonge | bureau 300 | Toronto | (ON) | M5E 1G4 | (416) 306-5700 | 1 (877) 768-8825

À TITRE INFORMATIF SEULEMENT.

Gestionnaires d'actifs Bridgehouse<sup>MC</sup> est une marque de commerce de Les Associés en Placement Brandes et Cie (Bridgehouse). Les renseignements fournis proviennent de sources considérées comme fiables, cependant, Bridgehouse n'est pas responsable des éventuelles erreurs ou omissions contenues dans ce document. Bridgehouse ne sera en aucun cas responsable pour toute perte ou tout dommage subis ou soufferts dont il serait allégué qu'ils résultent de l'utilisation ou de la mauvaise utilisation ou du fait d'avoir fait confiance à l'information ci-incluse. Ce matériel ne doit pas être interprété comme des conseils juridiques, financiers, médicaux ou autres, et il peut ne pas refléter les pensées et les opinions de Bridgehouse. Les informations fournies n'ont pas pour but de remplacer les conseils professionnels. Si vous croyez avoir besoin d'un avis médical, veuillez consulter un professionnel de la santé.

POUR DISTRIBUTION AUX INVESTISSEURS PAR DES COURTIERS INSCRITS SEULEMENT.